

Case Manager (m/w/d) ambulante Intensivpflege

Erfurt | 20.10.2026 | Full-time employee

Case Manager (m/w/d)

Jetzt bewerben!

📍 Thüringen

PERSOCARE

BEWERBEN

Wir suchen einen erfahrenen und motivierten Vertriebsmanager (m/w/d), der mit Engagement und Leidenschaft vorangeht!

Nehmen Sie eine bedeutende Rolle ein, treiben Sie den Erfolg eines der

führenden Dienstleistungsunternehmen in der Intensiv- und Beatmungspflege voran und gestalten Sie aktiv die Zukunft der außerklinischen Intensivpflege mit.

Ihre Hauptaufgaben

- Aufbau, Pflege und kontinuierliche Betreuung von Kontakten und Netzwerken
- Organisation und Begleitung der Aufnahme von Patienten in WGs, stationären Einrichtungen oder die häusliche Pflege
- Beratung und Unterstützung der Partner (z.B. Sozialdienste, Kliniken, Krankenkassen)
- Beobachtung des Marktes und der Wettbewerber
- Analyse von Kundenbedürfnissen sowie Ableitung strategischer Handlungsempfehlungen
- Planung und Umsetzung eigener Informationsveranstaltungen sowie Teilnahme an Fachmessen zur Netzwerkpflege und Stärkung der Sichtbarkeit

Ihr Profil

- Aktiver Vertrieb, Netzwerkarbeit sowie Ausbau bestehender Klinikbeziehungen und Erschließung zusätzlicher Zuweiser
- Ansprache und Betreuung relevanter Entscheider, insbesondere Kliniksozialdienste, Atmungstherapeuten, Ärzte, Rehaeinrichtungen und Kostenträger
- Vollständige Planung und Steuerung der Patientenüberleitung aus der Klinik in eine geeignete außerklinische Versorgung
- Organisation der benötigten Hilfsmittel über den jeweils gewählten Provider
Beratung und Einbindung von Patienten und Angehörigen sowie Vorstellung geeigneter Wohngemeinschaften bzw. Versorgungsformen
- Abstimmung mit Krankenkassen und weiteren Kostenträgern
- Verantwortung für den gesamten Prozess von der Akquise bis zur erfolgreichen Aufnahme; die Klinik soll dabei organisatorisch so weit wie möglich entlastet werden

Die Rahmenbedingungen

- Eigenverantwortliches Arbeiten mit viel Gestaltungsspielraum, auch im Homeoffice
- Attraktives Vergütungspaket mit monatlichem Bonus und Firmenwagen zur privaten

Nutzung

- Umfassende Einarbeitung und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Modernes Arbeitsumfeld in einem wachsenden Unternehmen
- Mitarbeiterrabatte bei über 800 Partnern
- Betriebliches Gesundheitsprogramm zu Bewegung, Stressmanagement und Ernährung

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).