

Key Account Manager Hygiene (m/w/d) Süd

Munich | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Wir suchen einen hochmotivierten & erfahrenen Vertriebsprofi, der mit Engagement und Leidenschaft Spuren hinterlässt!

Nehmen Sie diese Herausforderung an, treiben Sie den Erfolg eines namhaften Herstellers im Medizin-/Pflegehilfsmittel Umfeld voran.

DAS WIRD GEBOTEN

- Eine spannende und herausfordernde Aufgabe mit langfristiger Perspektive in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit großem Gestaltungsspielraum und Raum für Ihre Ideen und Kreativität
- 30 Tage Urlaub
- Eine strukturierte, professionelle Einarbeitung

- Ein attraktives Vergütungspaket mit zusätzlichem Prämiensystem
- Vermögenswirksame Leistungen sowie eine betriebliche Altersvorsorge
- Ein Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

DAS WIRD ERWARTET

- Sie sind leidenschaftlicher Vertriebler und verantworten sowohl die erfolgreiche Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen als auch den gezielten Ausbau Ihres Vertriebsgebietes
- Sie fokussieren die Bedürfnisse Ihrer Kunden (u.a. Fachhandel/Homecare, Pflegeheime/-träger, Großhandel) auf allen Gesprächsebenen und entwickeln individuelle Lösungen
- Sie verfolgen aktiv die Entwicklungen im Gesundheitswesen und wandeln diese gezielt in Chancen für Ihre Region um
- Ihre Kunden- und Marktkenntnisse bringen Sie proaktiv in die Entwicklung neuer Vertriebs- und Marketingkonzepte ein
- Sie arbeiten strukturiert, eigenverantwortlich und berichten direkt an den nationalen Sales Director, der Sie bei Ihrem erfolgreichen Start in Ihre neue Verantwortung unterstützt

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).