Nationaler Vertriebsleiter (m/w/d) medizinischer Fachhandel

Kassel | Ab sofort | Full-time employee

BEWERBEN

Wir suchen eine erfahrene und empathische Leadership Persönlichkeit, die mit Engagement und Leidenschaft einen Schritt weiter geht!

Nehmen Sie eine bedeutende Rolle in einem weltweit führenden und namhaften Gesundheitskonzern ein und treiben Sie den Erfolg im Homecare Fachhandel voran.

Ihre Hauptaufgaben

- Führung und Entwicklung eines Teams von regionalen Vertriebsmanagern, um ein hohes Maß an Motivation und Leistung zu gewährleisten
- Planung, Umsetzung und Überwachung der strategischen Geschäftsziele im Verantwortungsbereich "Fachhandel Homecare"

- Betreuung von definierten Schlüsselkunden und strategischen Partnern
- Übergeordnete Kontaktsicherung zu allen relevanten Schnittstellen
- Beobachtung von Markttrends, Ausschreibungen und gesetzlichen Bestimmungen inkl. Informationsweitergabe an Geschäftsleitung
- Stetige Kooperation mit den Geschäfts- und Vertriebsbereichen des Gesamtkonzerns

Ihr Profil

- Abgeschlossenes wirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Hohe Vertriebsaffinität und tiefgreifenden Branchenkenntnisse im deutschen Gesundheitsmarkt, insbesondere im Bereich Homecare
- Ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis und Kenntnisse in den Themen Abrechnung, Pricing und Produktvertrieb
- Leadership Persönlichkeit mit viel Empathie und einem wertschätzenden und integrierenden Führungsverständnis
- Eigenmotivation, Engagement und Leidenschaft für Innovation und Veränderung
- Hohes Maß an Verhandlungsgeschick sowie Konfliktfähigkeit gepaart mit dem notwendigen Durchsetzungsvermögen

Die Rahmenbedingungen

- Eine verantwortungsvolle und herausfordernde Position mit bedeutender Stellung bei einem weltweit führenden und anerkannten Gesundheitskonzern
- Breite Gestaltungsspielräume zur aktiven Mitarbeit bei der Erstellung und Umsetzung von innovativen Vertriebskonzepten
- Attraktive Vergütung und Benefits, einschließlich flexibler Arbeitszeiten und der Möglichkeit zum Remote-Arbeiten
- Neutraler Firmenwagen, auch zur Privatnutzung

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin per E-Mail bewerben.