

Key Account Manager (m/w/d) Enterale & Parenterale Ernährung Berlin

Berlin | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist ein internationaler Gesundheitskonzern im Bereich Homecare/ Medizintechnik. Er betreut und versorgt europaweit u. a. jährlich zehntausende von pflegebedürftigen Menschen im ambulanten Sektor mit medizinischen pharmazeutischen Dienstleistungen. Das Unternehmen versteht sich bei einer ganzheitlichen Patientenversorgung als Koordinationsplattform für alle diesbezüglichen Leistungen und Therapiefelder.

DAS WIRD GEBOTEN

- Eine abwechslungsreiche Aufgabe mit langfristiger Perspektive in einem kontinuierlich wachsenden Unternehmen
- Die Möglichkeit, Vertriebsstrategien selbständig umzusetzen, mit dem Ziel einer

- nachhaltigen Umsatz- und Ergebnisentwicklung in den relevanten Zielgruppen
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld, geprägt von Weiterentwicklung und Innovation
 - Ein offenes Betriebsklima und wertschätzendes Miteinander
 - Attraktives Vergütungspaket sowie ansprechende Sozialleistungen
 - Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

DAS WIRD ERWARTET

- Ausbildung zum Gesundheits- und Krankenpfleger/Diätassistenten oder abgeschlossenes Studium als Ökotrophologe (m/w/d)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich der enteralen & parenteralen Ernährung, idealerweise Kenntnisse in den weiteren Hilfsmitteltherapien
- Fundierte Kenntnisse zu den außerklinischen Versorgungs- und Netzwerkstrukturen (Patientenüberleitungen)
- Vertriebserfahrung im Klinik-Außendienst/Homecare-/Fachpraxen
- Führerschein der Klasse B
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten sowie eine strukturierte und selbständige Arbeitsweise

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).