

Key Account Manager (m/w/d) Homecare Ruhrgebiet/NRW

Cologne | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist ein namhafter, bundesweiter Gesundheitskonzern im deutschen HealthCare-Markt mit der Fokussierung auf Homecare-Therapien.

Der Schwerpunkt hierbei liegt auf den nachfolgenden Hilfsmitteltherapien: enterale und parenterale Ernährung, Stoma, Wunde und Inkontinenz.

DAS WIRD ERWARTET

- Eine vielfältiges Aufgabengebiet mit langfristiger Perspektive in einem stark wachsenden Unternehmen
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld, geprägt von Weiterentwicklung und Innovation
- Ein entspanntes Betriebsklima und wertschätzendes Miteinander

- Ein sehr attraktives Vergütungspaket mit entsprechenden Sozialleistungen
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

DAS WIRD ERWARTET

- Abgeschlossene Ausbildung als Gesundheits- und Krankenpfleger (m/w/d) oder eine vergleichbare abgeschlossene Ausbildung mit medizinischem Hintergrund
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Klinik-/Homecare-Bereich
- Möglichst Kenntnisse in den Therapiesegmenten enterale und parenterale Ernährung, Inkontinenz, Stoma, Wunde
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Innovatives und unternehmerisches Denken
- Gute kommunikative Fähigkeiten, hohe Sozialkompetenz und ausgeprägte Kundenorientierung

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).