

Account Manager (m/w/d) Medizinprodukte Ost

Berlin | Ab sofort | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist ein internationaler Medizinproduktehersteller, der mit seinen Produkten qualitativ hochwertige und komfortable Lösungen für die tägliche Gesundheitsversorgung bietet.

Das Unternehmen legt dabei großen Wert auf Innovation und Nachhaltigkeit, von der Forschung und Entwicklung bis zur Produktion.

DAS WIRD GEBOTEN

- Eine abwechslungsreiche Aufgabe mit langfristiger Perspektive in einem kontinuierlich wachsenden Unternehmen
- Die Möglichkeit, Vertriebsstrategien selbständig umzusetzen, mit dem Ziel einer nachhaltigen Umsatz- und Ergebnisentwicklung in ihrem Gebiet
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien

- Ein offenes Betriebsklima und wertschätzendes Miteinander in einem starken Team
- Individuelle Einarbeitung und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktives Vergütungspaket sowie ansprechende Sozialleistungen
- Vertrauensarbeitszeit und mobiles Arbeiten
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

DAS WIRD ERWARTET

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder im Gesundheitswesen
- Fundierte Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich HealthCare
- Offene Persönlichkeit mit Vertriebsaffinität
- Sehr gute Deutsch Kenntnisse und Englisch Basics
- Eigenständige, strukturierte und teamorientierte Arbeitsweise
- Starke Kommunikationsfähigkeiten sowie ein selbstsicheres und verbindliches Auftreten

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).