

Key Account Manager (m/w/d) Case Management Süd

Ingolstadt | 19.01.2025 | Full-time employee



BEWERBEN

Unser Mandant ist einer der führenden Dienstleister für Intensiv- und Beatmungspflege, der sich auf die ganzheitliche Intensivpflege von Patienten jeden Alters in außerklinischen Wohngemeinschaften, vollstationären Einrichtungen sowie dem häuslichen Umfeld spezialisiert hat. Mit seinen innovativen und bedarfsgerechten Konzepten steht das Unternehmen seinen Patienten in jeder Lebenslage kompetent zur Seite mit dem Ziel, allen Beteiligten mehr Sicherheit und Lebensqualität zu ermöglichen.

Ihre Hauptaufgaben

- Pflege und Ausbau von Beziehungen zu den wichtigsten Zuweisern und Vertriebspartnern
- Organisation und Durchführung von Schulungen für interne Mitarbeiter, Zuweiser und Vertriebspartner zum Thema Überleitungsprozess und Intensivpflege- und

Rehabilitationsstärkungsgesetz

- Organisation und Teilnahme an Treffen für Atmungstherapeuten wie z.B. Atmungstherapeuten- und Beatmungsstammtische
- Mitentwicklung und Begleitung von eigenen Konzepten und Veranstaltungsformaten in Absprache mit dem Geschäftsführer
- Teilnahme an Veranstaltungen der außerklinischen Intensivpflege, wie z.B. Kongressen, Symposien, Gesprächsrunden
- Netzwerkarbeit im Rahmen von Teilnahme an Fachgesellschaftstreffen, Arbeitsgruppen und Intensivzirkeln der außerklinischen Intensivpflege
- Markenbotschafter für das Unternehmen, durch aktives nach außen tragen von Marktwerten und Sicherstellung einer positiven Wahrnehmung in der Öffentlichkeit
- Aktive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Reporting und Analyse zu den wichtigsten Ereignissen innerhalb der Branche
- Koordination und Optimierung des Überleitprozesses und den einzelnen Pflegediensten des Unternehmen in Zusammenarbeit mit deren Führungskräften

Ihr Profil

- abgeschlossene Berufsausbildung in der Alten-/Krankenpflege oder Studium der Sozialarbeit und beruflicher Einsatz im Bereich des Sozialdienstes einer Klinik
- Weiterbildung als Fachkrankenschwester Anästhesie & Intensivpflege (m/w/d), Atmungstherapeut (m/w/d) oder Weiterbildung zum Pflegeexperten in der außerklinischen Intensivpflege (m/w/d) wünschenswert
- idealerweise Weiterbildung zum Case Manager (m/w/d)
- einschlägige Vertriebs- und Akquise Erfahrung
- außerordentliches Engagement und Eigeninitiative sowie eine hohe Leistungsbereitschaft und Flexibilität
- hohe Sozialkompetenz sowie ausgeprägte Kommunikations- und Beratungsfähigkeiten
- ausgesprochene Kunden- und Lösungsorientierung

Die Rahmenbedingungen

- spannende, herausfordernde Aufgabe mit langfristiger Perspektive in einem kontinuierlich

wachsenden und erfolgreichen Unternehmen

- eigenverantwortliches, selbstständiges Arbeiten mit viel Gestaltungsspielraum
- übertarifliches Vergütungspaket plus lukratives Prämiensystem
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).