

Key Account Manager Nutrition (m/w/d) Homecare Ost

Leipzig | Ab sofort | Full-time employee



[BEWERBEN](#)

Mandantenbeschreibung

Ihre Hauptaufgaben

- Sie sorgen dafür, dass exzellente Produkte für die HPE am Markt platziert werden!
- Zu Ihren Aufgaben gehören die gezielte Akquisition von Neukunden sowie die systematische Betreuung unserer Kunden in Ihrer Region auf der Basis von erfolgsorientierten Kundenentwicklungsplänen.
- Sie besuchen vor allem Homecare-Unternehmen und Case Manager in Ihrer Region.
- Im Mittelpunkt Ihrer Tätigkeit steht der Auf- und Ausbau von Netzwerkpartnerschaften mit potenziellen Kunden / Anwendern.
- Die erfolgreiche Durchführung von Messen und Kongressen gehört ebenso zu Ihrem

Repertoire wie die eigenständige Präsentation von Produkten, die Durchführung von Produktschulungen und die Betreuung von Ärzten und Pflegepersonal.

- Sie beobachten und analysieren Ihren Markt, berichten über Neuerungen und Veränderungen.
- Gemeinsam mit uns entwickeln Sie geeignete Strategien, um in Ihrer Region und auf globaler Ebene noch erfolgreicher zu sein.

Ihr Profil

- Sie knüpfen leicht Kontakte und gewinnen Menschen für sich.
- Status als Pharmaberater /Pharmareferent gem. §75 AMG.
- Sie sind ein Organisationstalent. Sie arbeiten eigeninitiativ und selbstständig.
- Sie sind geprägt von Zuverlässigkeit und hohem Engagement.
- Ergebnisse und nachhaltiger Erfolg stehen im Mittelpunkt Ihres unternehmerischen Denkens.
- Wenn Sie über ein Netzwerk von Leistungserbringern im Bereich der parenteralen Ernährung und über Erfahrungen im Bereich der Ernährung verfügen, wird Ihnen der Start leichtfallen.
- Sie sind im Besitz eines Führerscheins der Klasse 3 und eine hohe Reisetätigkeit ist für Sie eine Selbstverständlichkeit.

Die Rahmenbedingungen

- Wir bieten Ihnen eine herausfordernde und spannende Tätigkeit in einem attraktiven Marktumfeld mit hochwertigen und innovativen Arzneimitteln und Medizinprodukten.
- In einem starken Team arbeiten Sie funktions- und regionsübergreifend. In diesem gestalten Sie mit. Sie tauschen sich systematisch mit Ihren Kolleginnen und Kollegen aus. Als dynamisches Wachstumsunternehmen unterstützen wir Sie zielgerichtet in Ihrer persönlichen und fachlichen Entwicklung.
- Zum Vergütungspaket gehören eine attraktive, erfolgsorientierte Vergütung, moderne Kommunikationsmittel und ein neutraler Firmenwagen, der Ihnen auch privat zur Verfügung steht.

BEWERBEN

Alternativ können Sie sich auch weiterhin [per E-Mail bewerben](#).